

亭湖区提供智能营销平台

发布日期：2025-09-15 | 阅读量：33

为企业的市场决策提供重要参考。产品更多功能自动打标签扫码核销微信红包活动红包上限条码赋能获取用户精细位置用户资料收集扫码页定制价值体现降低企业成本通过一物一码的改造，品牌商促销费用直达终端用户，去掉中间环节，有效解决物料截留问题，降低品牌商促销成本，同时，每个产品都是品牌推广的入口，减少企业推广成本，实现全渠道营销。提高产品销量通过设置扫码活动，消费者扫码可领红包、积分、购物券等等，激励消费者初次购买和复购，提升销量；通过箱码的应用，提升渠道动销能力，提高上架率和开箱率。沉淀精细粉丝通过一物一码的改造，每一个产品都是一个流量入口，每一个购买产品的消费者都将转化为企业的精细粉丝，通过一码多奖的设置，还可以起到1变10，10变100的粉丝裂变效果。实现营销智能营销可根据市场动态设置、调整活动策略，可指定人群或地区设置活动，实现营销活动的精细投放，彻底解决传统活动无法监控终端效果，奖品不可换、力度不可调、费用不可控等问题。大数据采集分析智能营销让产品形成无死角的消费者触点，获取用户的交易、行为、社交等多维度大数据，通过数据分析，为企业的市场决策提供重要参考。企业为什么要做智能营销？亭湖区提供智能营销平台

系统介绍智能营销是米多大数据引擎系统中的一大中心产品。主要以一物一码为基础，运用三重空码赋值技术对用户接触产品的高频场景进行赋码改造，实现二维码防伪查询、二维码防窜预警、终端消费者营销、导购员促销、渠道动销等功能。通过二维码，与终端消费者形成线上互动，同时收集消费者精细信息，通过数据分析，为品牌商提供市场决策参考。智能营销中的中心功能-扫码营销活动，可根据市场动态设置、调整活动策略，实现营销活动的精细投放。同时打通积分商城，通过扫码送积分，积分兑换礼品来提高用户粘性和互动性，产生复购，提高产品销量。系统接入米多礼品市场，提供上万种礼品（卡券、实物等）任意选用，无需库存、无需发货，即用即选，省心、省力、省钱。行业痛点传统促销中，企业需大量采购或生产促销奖品，成本高昂；促销执行极度依赖各级经销商的配合，渠道执行难监管；促销奖品经由销售渠道层层下发，极易被渠道截留，消费者获得实惠较少，参与度大降低；消费者中奖概率不可控（易出现有些买一袋就中，有些连续买却不中），对活动造成负面影响；消费者兑奖、领奖流程麻烦，体验较差，严重降低消费者重复购买率。以上等等问题都严重的制约着企业的发展。[盐都区第三方智能营销售后服务](#)智能营销可以帮助企业获得更多的流量和客户。

国际日的启示12月16日是“”国际日，这是由“”沿线国家1216名学者倡议发起的国际民间节日，也是较早起源于东方国家、东方国家文化自信的国际民间节日。共建‘’不仅是经济合作，而且是完善全球发展模式和全球治理、推进经济全球化健康发展的重要途径。对于国内的传统企业来说，如何利用政策下出海的机会，如何通过整合网络营销获取客户呢？鉴于海外市场的

不同情况，传统的单一获客方式显然不适用，企业需要找寻一个流量整合平台，对包括B2B平台、电子邮件、视频、社交媒体、网站、展会等对流量进行综合布局。另外，在进行广告投放时，要考虑贸易总量权重+本地化媒介优势权重，得有一个完整的分配计划，这其中可能需要进行KPI分解和预算占比分配计划。对于大多数传统企业来讲，要一个个去完成如此细致的策略制定，要花费大量时间精力，更可能在此过程中失了市场先机，因此，需要这样一个平台，能够整合所有海外营销资源，基于大数据智能技术赋能这些企业做海外市场营销。珍岛T云版五大能力赋能企业海外营销力珍岛集团开发了全球的SaaS智能营销云平台——T云，并根据海外营销市场特性开发了海外智能营销云，基于T云外贸大数据智能营销平台。

分类客户三重营销手段为一体的机器人营销系统了解详情全年无休保持状态周到的营销服务语音消息全程记录自动存储在企业云端高效率低成本标准化执行通话数据分析对话关键词智能提取高效整理资料搜客宝智能推荐意向企业信息、地图预览、轻松查看周边企业的智能大数据系统了解详情海量数据批量营销精选涵盖市场上90%的企业信息帮助企业定向营销分组便捷报表反馈汇总每个月的服务报表一键查看明细批量导出企业信息完美匹配电销机器人呼客宝(二合一)实时搜索自动营销为一体的大数据营销系统亿级企业资源电话推送营销了解详情亿级企业精确筛选客户亿级企业资源涵盖市场上90%的企业信息导入客户自动拨打客户电话多重功能助力企业营销短信邮件批量发送实时记录客户交流数据存储企业云端随时快速查历史记录拓客宝集实时搜索、自动营销、客户管理为一体的大数据营销系统提高员工工作效率和客户满意度了解详情结合机器人外呼系统大数据+智能搜索轻松挖掘客户机器人+短信+邮件客户营销人工+自动客服提升客户满意度标准化服务流程数据+规范协助标准化体系建立电子合同+售后更多人性化操作分销代理-赚钱渠道灵活多变多级分销层层返现七大政策官方扶持了解详情OEM合作-轻松打造自有品牌自有。智能营销帮助企业实现数字化管理。

在积累了一定量的用户和数据后开始步入2.0时代，企业将要考虑精细化运营，每分钱都要花在刀刃上，每一项营销策略、运营计划都要具有科学依据，而这些内容的落地都需要建立在完善的数字化基础上。比方说通过用户的行为数据、用户标签、用户分群、用户属性的基础上开展相应的智能营销。举个例子：上周订单有所下降，公司希望通过营销活动提升一下订单量，那么我会创建一条针对用户属性为今年新注册的并且还是用户标签还是成熟期的用户并且剔除潜伏的用户群，当他们启动app后10分钟没有下单，系统会对他们触达发送一条短信和一张优惠券，以刺激他们下单，当他们完成下单后就达到了我的预期目标。实现企业个性化营销。建湖提供智能营销服务价格

智能营销可以实现精细化运营。亭湖区提供智能营销平台

中文名智能营销外文名IntelligentMarketing概念创新营销新概念目录1234智能营销编辑营销，该阶段的营销手段较为传统，主要通过广告方式、价格战促进产品销售，相对而言具有一定的复杂性以及落后性，同时营销的过程难以控制，该阶段的主要营销理论有4P(产品、渠道、价格、促销)、罗瑟·里夫斯(RosserReeves)USP理论，在权利大于买方。[1]智能营销编辑该阶段已经将营销从产品中心转移为消费者为中心，产生的背景是市场权利从卖方转移向买方，营

销理论有STP（市场细分、目标市场、定位）、4C（顾客、成本、便利性、沟通）、AISAS（注意、兴趣、搜索、购买、分享）、大卫奥格威品牌形象理论、品牌建筑师Brand Architect理论等。智能营销编辑该阶段主要是道德化的情感营销时代，以媒体的创新、内容的创新、传播沟通方式的创新去征服目标受众——相比于以大众营销为中心的、以分众营销为中心的，这种新的营销传播浪潮命名为“创意营销传播”，也即是。顾客要求了解、参与和监督企业营销在内的各环节。消费者对企业、产品和服务的价值观（意义）判断逐渐强烈，不能践行社会责任使命的企业面临重大隐患。该阶段营销较为普遍的理论为，精细营销、网络营销、口碑营销等。亭湖区提供智能营销平台

盐城辰娇信息技术有限公司是一家信息技术咨询服务；信息系统运行维护服务；信息系统集成服务；网络与信息安全软件开发；电竞信息科技；信息咨询服务（不含许可类信息咨询服务）；人工智能公共服务平台技术咨询服务；人工智能公共数据平台；人工智能基础资源与技术平台；人工智能行业应用系统集成服务；科技推广和应用服务；技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；计算机软硬件及辅助设备零售；计算机系统服务；计算机及办公设备维修；软件开发；人工智能应用软件开发；会议及展览服务；办公用品销售；图文设计制作的公司，致力于发展为创新务实、诚实可信的企业。公司自创立以来，投身于T云，宝盟，视频魔方，臻口碑，是商务服务的主力军。盐城辰娇不断开拓创新，追求出色，以技术为先导，以产品为平台，以应用为重点，以服务为保证，不断为客户创造更高价值，提供更优服务。盐城辰娇始终关注商务服务行业。满足市场需求，提高产品价值，是我们前行的力量。